

Soget prêt à faire face au Brexit

Économie. Soget l'affirme. Avec « EasyBrexit », l'entreprise havraise spécialisée dans le guichet unique portuaire se dit prête à relever le défi d'un Brexit sans accord en fluidifiant les trafics de marchandises sur les ports normands.

« **R**éduire la congestion des flux, c'est quelque chose que nous savons faire... » Hervé Cornède, le directeur général et président du directoire de l'entreprise havraise Soget n'a pas peur du Brexit. Et il l'a encore affirmé hier lors d'une intervention au Propeller Club du Havre.

Le 30 mars prochain, la Grande-Bretagne quittera définitivement l'Europe. Une date historique que beaucoup redoutent quant à ses conséquences principalement son lot de contingences administratives qui risque d'avoir un impact sur la chaîne logistique. Qu'il soit sans accord ou négocié, le Brexit pose donc le problème de la fluidité du trafic de marchandises sur les ports de la façade Manche-Mer du Nord.

« Ne pas attendre le dernier moment »

Avec plus de quatre millions de poids lourds qui empruntent le transmanche, les infrastructures portuaires françaises sont-elles en mesure d'absorber l'instauration d'une nouvelle frontière logistique ? « *Le Brexit, ce sont trente millions de déclarations en douane. Nous n'avons donc pas voulu attendre le dernier moment pour nous positionner. Au contraire, avec EasyBrexit et grâce à notre expérience en matière de Port Community System (guichet unique portuaire), nous avons anticipé les choses... Pour ce faire, nous avons travaillé en collaboration avec les autorités portuai-*

res, les compagnies de ferries, les douanes, les transporteurs routiers. Nous avons également échangé avec les Britanniques pour être ne mesure de faire du pré-dédouanement côté anglais »

Attirer des logisticiens

EasyBrexit est un produit basé sur une solution digitale déjà existante (S) One, un Port Community System quatrième génération qui a été mis au point en partenariat avec le géant américain Microsoft. Cette digitalisation devrait ainsi permettre le traitement dématérialisé des procédures et donc de fluidifier le trafic de marchandises. « *Notre démonstrateur est prêt... Mais nous ne pourrions pas avancer sans un engagement de l'État, des ports ou des acteurs concernés* », prévient le responsable.

Hervé Cornède indique que le Brexit peut également être une formidable opportunité d'attirer sur le sol français et havrais en particulier des investisseurs, en premier lieu des logisticiens. « *Avec le Brexit, beaucoup vont vouloir bouger leur base logistique sachant que le coût de l'immobilier logistique en Grande-Bretagne est extrêmement cher. C'est un des gros enjeux pour attirer de la valeur ajoutée. Le Brexit va probablement remodeler les flux logistiques mais pas les flux de ferries* », analyse Hervé Cornède.



Pour Hervé Cornède, la solution EasyBrexit est l'outil le mieux adapté en cas de Brexit dur